



**HAUPTVERSAMMLUNG DER
VOSSLOH AG**

06. MAI 2026

DISCLAIMER

HINWEIS

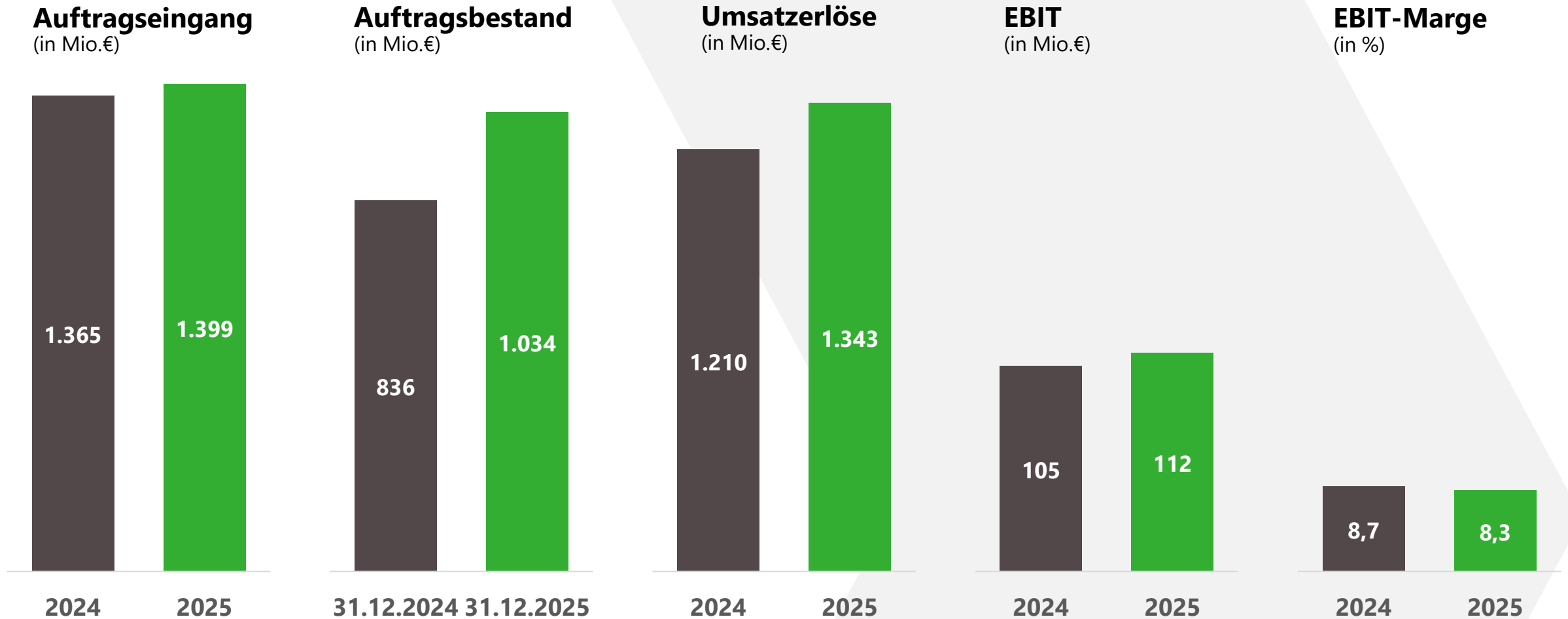
Diese Präsentation enthält Aussagen zur zukünftigen Geschäftsentwicklung des Vossloh Konzerns, die auf Annahmen und Schätzungen der Unternehmensleitung beruhen. Sollten die den Prognosen zugrunde gelegten Annahmen nicht eintreffen, so können die tatsächlichen Ergebnisse von den prognostizierten Aussagen wesentlich abweichen. Zu den Unsicherheitsfaktoren gehören u.a. Veränderungen im politischen, geschäftlichen und wirtschaftlichen Umfeld, das Verhalten von Wettbewerbern, Naturkatastrophen, Seuchen, Gesetzesreformen, die Auswirkung zukünftiger Rechtsprechung und Wechselkurs- sowie Zinsschwankungen. Vossloh, seine Konzerngesellschaften, Berater bzw. Beauftragten übernehmen keinerlei Verantwortung für etwaige Verluste in Zusammenhang mit der Anwendung dieser Präsentation oder deren Inhalt. Vossloh übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen zukunftsbezogenen Aussagen zu aktualisieren. Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen stellen weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf der Vossloh Aktie oder Aktien anderer Unternehmen dar.

A decorative graphic on the left side of the page, consisting of a light gray triangle pointing downwards and a green arrow pointing downwards, overlapping the gray triangle.

GESCHÄFTSJAHR 2025 FINANZKENNZAHLEN

VOSSLÖH KONZERN

NEUE HÖCHSTWERTE BEI AUFTRAGSKENNZAHLEN UND UMSATZERLÖSEN



VOSSLOH KONZERN

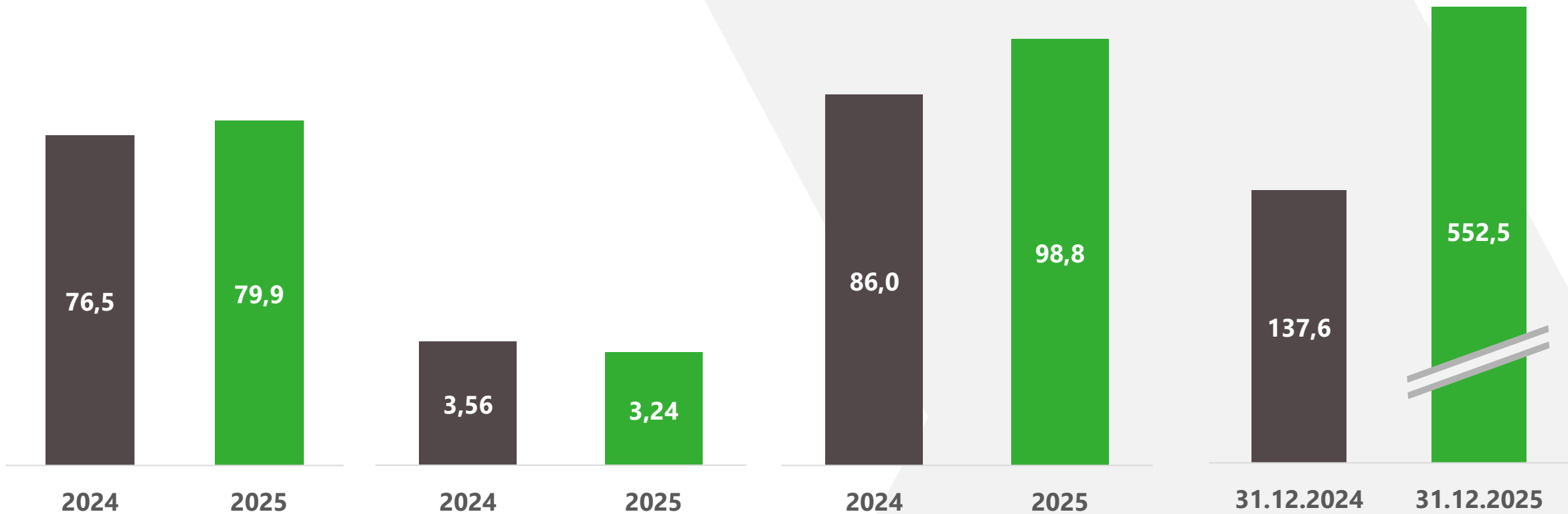
FREE CASHFLOW AUF KNAPP 100 MIO.€ GESTIEGEN, NETTOFINANZSCHULD WESENTLICH VON SATEBA-AKQUISITION GEPRÄGT

Konzernergebnis
(in Mio.€)

Ergebnis je Aktie
(in €)

Free Cashflow
(in Mio.€)

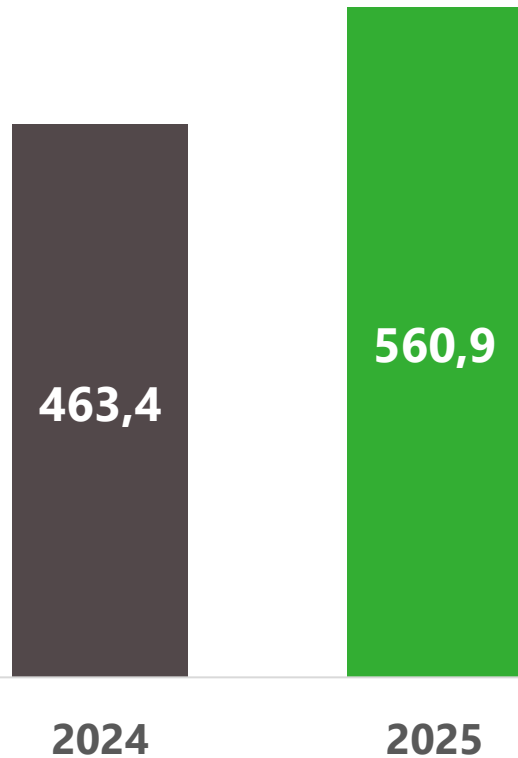
Nettofinanzschuld
(in Mio.€)



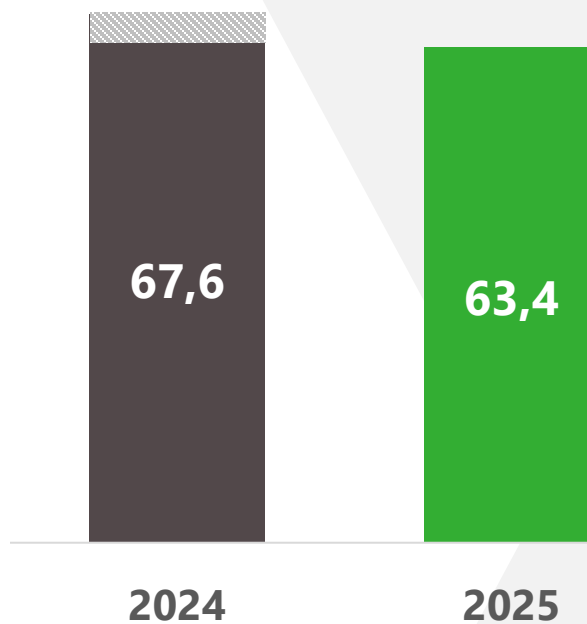
GESCHÄFTSBEREICH CORE COMPONENTS, GJ 2025

UMSATZ DEUTLICH GESTEIGERT, TROTZ PPA-EFFEKTEN UND MARKENLIZENZGEBÜHR WEITERHIN HOHE PROFITABILITÄT

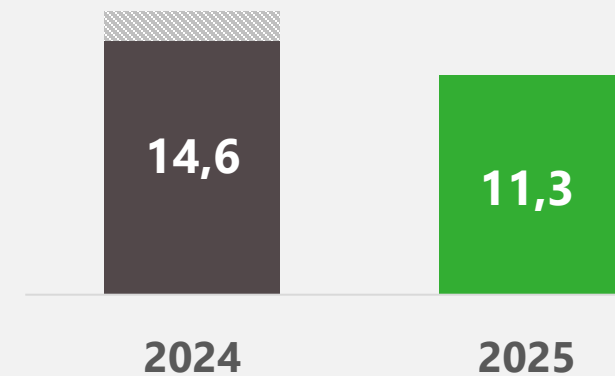
Umsatz
(in Mio.€)



EBIT
(in Mio.€)



EBIT-Marge
(in %)

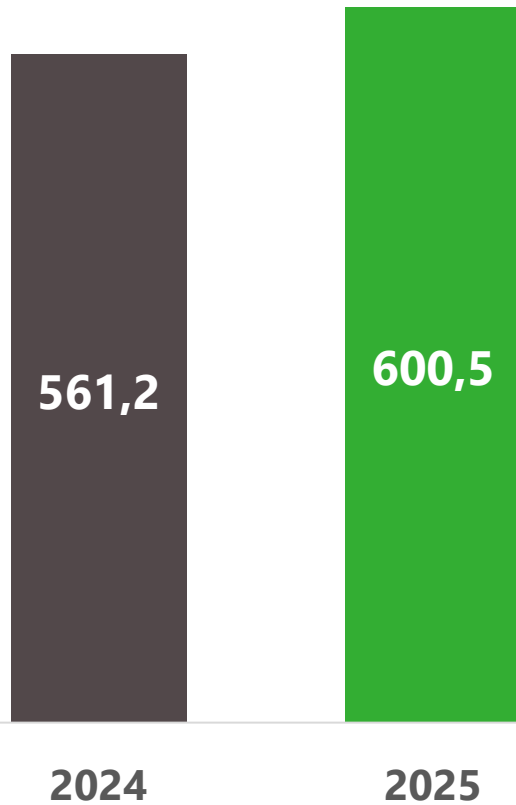


Unter der Annahme, dass die Markenlizenzgebühr im Vorjahr angefallen wäre, wäre im Jahr 2024 das EBIT um 4,5 Mio.€ niedriger gewesen.

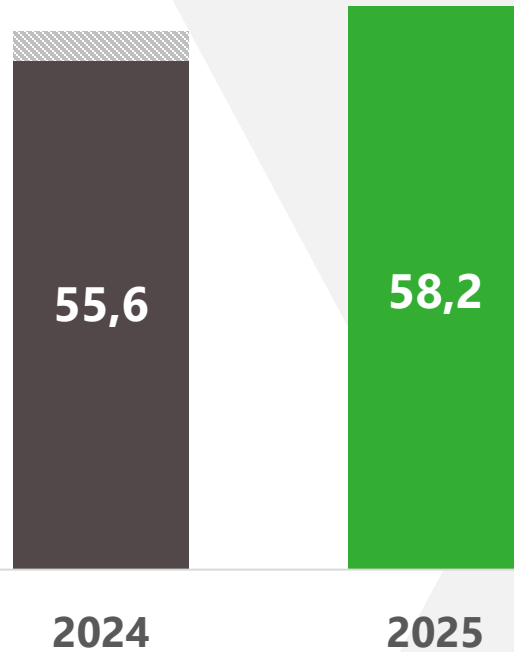
GESCHÄFTSBEREICH CUSTOMIZED MODULES, GJ 2025

UMSATZ STEIGT ERSTMALS ÜBER 600 MIO.€-MARKE, EBIT EBENFALLS VERBESSERT

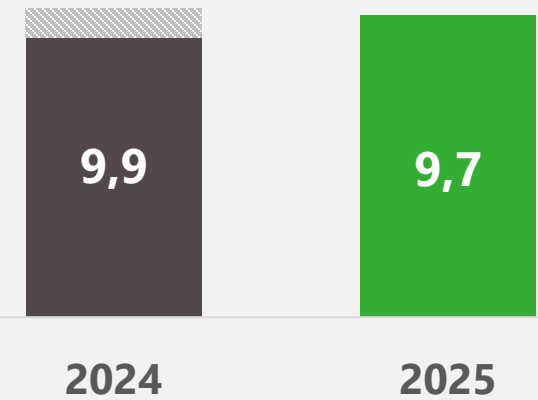
Umsatz
(in Mio.€)



EBIT
(in Mio.€)



EBIT-Marge
(in %)

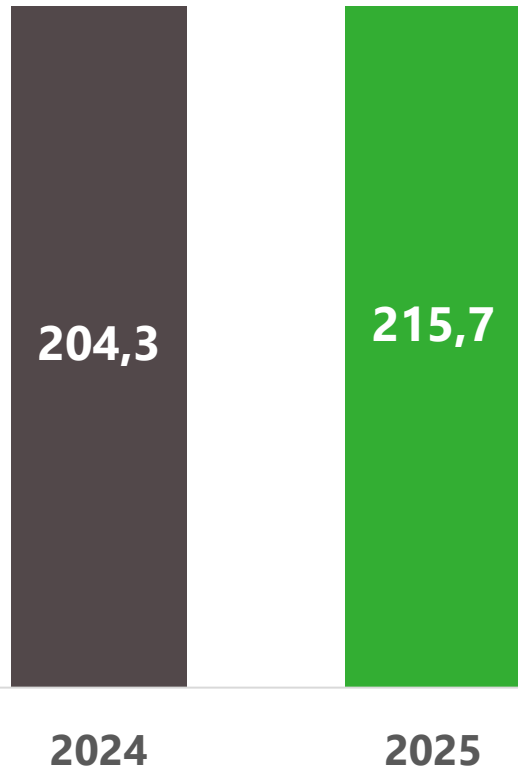


Unter der Annahme, dass die Markenlizenzgebühr im Vorjahr angefallen wäre, wäre im Jahr 2024 das EBIT um 6,7 Mio.€ niedriger gewesen.

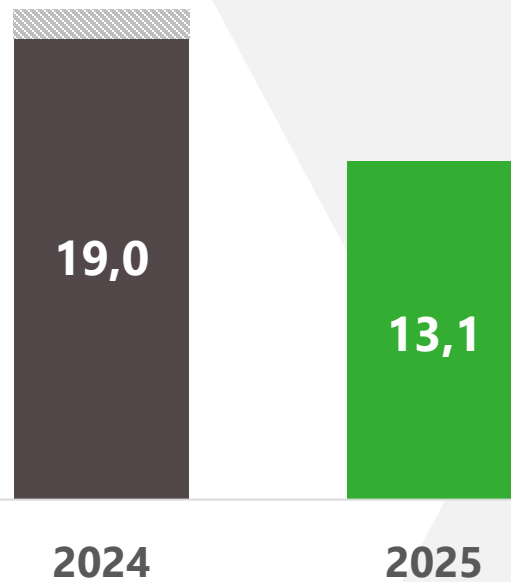
GESCHÄFTSBEREICH LIFECYCLE SOLUTIONS, GJ 2025

UMSATZ MIT NEUEM REKORDWERT, EBIT UNTER HOHEM VORJAHRESWERT

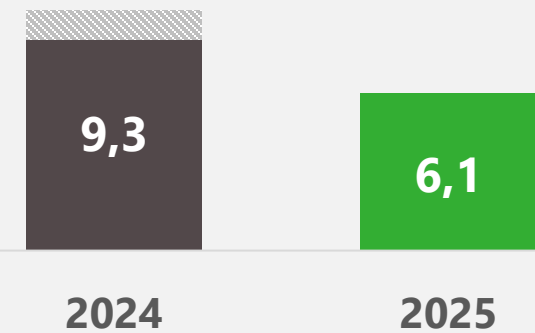
Umsatz
(in Mio.€)



EBIT
(in Mio.€)



EBIT-Marge
(in %)



Unter der Annahme, dass die Markenlizenzgebühr im Vorjahr angefallen wäre, wäre im Jahr 2024 das EBIT um 2,3 Mio.€ niedriger gewesen.

AUSBLICK

VOSSLÖH KONZERN: AUSBLICK

FORTSETZUNG DES PROFITABLEN WACHSTUMSKURSES UND EHRGEIZIGE ZIELE ÜBER 2026 HINAUS

UMSATZ

2025: 1,34 Mrd.€

Erwartung 2026: 1,56 Mrd.€ bis 1,66 Mrd.€

EBIT

2025: 111,9 Mio.€

Erwartung 2026: 118,5 Mio.€ bis 131 Mio.€

EBITDA

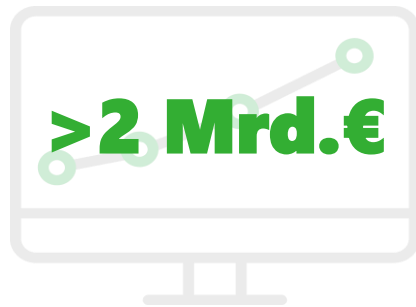
2025: 179,4 Mio.€

Erwartung 2026: 215 Mio.€ bis 230 Mio.€

WACHSTUMSAMBITIONEN BIS 2030 BESTÄTIGT

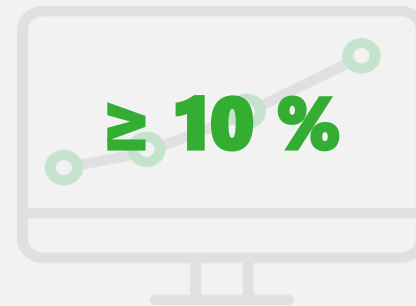
POSITIVE MARKTDYNAMIK ERMÖGLICHT NACHHALTIGES UMSATZ- UND ERGEBNISWACHSTUM

Umsatz



- › Organisches Umsatzwachstum von durchschnittlich über 5 % erwartet
- › Wachstum durch **aktive Rolle** in einem sich konsolidierenden Markt

EBIT-Marge



- › Jährliche EBIT-Beiträge von **über 200 Mio.€**

DANKE FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT